



**OLIVER + BATTLE**

Smart Solutions for the Coatings Industry

## TÉCNICO COMERCIAL SOPORTE EXPORTACIÓN

### OBJETIVOS DEL PUESTO

- Dar el soporte de gestión a los Area Managers para los mercados de exportación de Oriente Medio (75%) y otros (25%)

### FUNCIONES DEL PUESTO

- Soporte a los Area Managers en seguimiento de pedidos (interno) cuando están de viaje.
- Asistencia técnica a los Area Managers cuando están de viaje (planos, muestras, ...).
- Realización de ofertas de equipos estándares en soporte a los Area Managers
- Revisión de ofertas de proyectos con Back Office en soporte a los Area Managers
- Preparación de presentaciones ejecutivas en proyectos importantes
- Estas tareas conllevan contactos frecuentes con clientes y algún viaje de forma ocasional, como ferias.

### EXPERIENCIA Y FORMACIÓN

- Ingeniero mecánico con capacidades comerciales, se valorarán otras especialidades de ingeniería.

### HABILIDADES

- Idiomas Francés e Inglés hablado y escrito
- Buena comunicación
- Interacción y don de gentes con los clientes potenciales
- Capacidad de adaptación a los diferentes escenarios que se puedan derivar según la casuística de los clientes.



**OLIVER + BATTLE**

Smart Solutions for the Coatings Industry

## OFERTA Y CONDICIONES

- **Salario** 30.000-33.000€ brutos anuales según las capacidades y experiencia aportadas por el candidato.
- **Incentivo** a convenir sobre las ventas realizadas.
- **Horario:**
  - Lunes a jueves de 07:30 a 16:45 o de 8 a 17:15 con una hora para comer
  - Viernes de 07:30 a 13:30 o de 8 a 14h
  - Julio y Agosto según calendario de 07:30 a 13:30 o de 8 a 14h
- **Plan de Retribución flexible** en la que podrás estirar más tu sueldo neto con las ventajas tributarias que ofrece.
- **Posibilidad de servicio de mutua a un precio muy competitivo.**